

最爱武汉的小龙虾和臭豆腐，听到有人误解武汉，他要出头争一争 日企老板“兼职”武汉民间招商大使

在武汉生活了8年、吃遍大街小巷美食、最爱武汉黄鹤楼美景，这个“武汉通”是日本东京人水木尚树，他在汉掌舵的公司专为各大汽车制造厂提供“骨架”，一年50多万台销往全球。最近，武汉市赶超发展的“一号工程”招商引资如火如荼，他又多了一个身份——“民间招商大使”，但凡到汉考察的日本企业老板必向他取经。

昨天，记者走进东西湖金银潭经济发展区武汉艾帕克汽车配件有限公司，总经理水木尚树在车间穿梭，和记者打招呼，言语间憨直又爽朗，颇有“武汉男将”风范。

十几年前坐“麻木”看工地

2004年3月，只到过北京和上海的日本人水木尚树对武汉的印象只是网络上的介绍。当时来武汉是为本田汽车集团看地，集团准备在武汉建厂，配套东风本田、东风日产、广汽三菱等生产、加工汽车车身骨架零部件。“360度的荒地，晚上8点便漆黑一片。”水木尚树幽默地说。

2005年，武汉艾帕克汽车配件有限公司正式落户武汉东西湖区金银潭经济发展区。项目敲定后，他常常坐着“麻木”到工地监督施工，一身泥巴灰是常有的事。那段时间，他去了武汉有名的吉庆街，被武汉人的热情感染了。“和日本人不同，日本人在意别人的看法，做事一板一眼，待人处事也有些‘紧绷’，”初到武汉，他便感受到武汉的气质——武汉人不在意别人的看法，洒脱、大气，第一次见面吃饭就可以很自在。

次年该厂投产。水木尚树任制造部长一职。三年一晃而过，他对武汉有了感情。“3年后，总部把我调到广州，我真舍不得武汉。”他说，有次到总部汇报工作，从日本派驻到广州的同行见我在武汉呆过，便



武汉艾帕克汽车配件有限公司总经理水木尚树与技术人员探讨

有些“同情”，认为武汉不够开放。我立刻和他们争辩，“我就是从武汉来的，武汉挺好。”他说，已经把武汉当成了第二家乡。

核心技术传给武汉技术人员

在广州公司干了三年后，他再次被派驻武汉，又回到了原来的公司，任职总经理。这一呆就是五年。

在工厂里，他指着焊接工序中的一组机器人告诉记者，近年来，厂里引进了106台机器人，其中，不乏技术含量高的操作系统。“日方原有11名技术人员专门指导操作，现在只剩下3名。”他说，核心技术已经传授给了中方的技术人员，他们完全可以胜任工作。他透露，核心技术的传授，也只限于中国工厂。一来是出于效率的考虑，直接掌握了技术，工作效率更高；二来，武汉的员工干劲足，肯学。相比之下，在全球20多个工厂基地，直接掌握

核心技术的当地人并不多。就算在日本本土的工厂，也很少有年轻人愿意去学一线的操作技术。“这也是我们应该反思的。”

爱上武汉的小龙虾和臭豆腐

在武汉落脚8年，他完全融入了武汉的市井生活。江汉路、湖北省博物馆等地都是他喜欢逛的。他最钟情武汉的黄鹤楼，第一次登上黄鹤楼时发出“好伟大”的感叹。

“好多日本人不喜欢重口味，呆多久也不喜欢，可我喜欢。”他笑着说，最爱走街串巷找好吃的，看到哪里排长队就想凑热闹。作为一个地道的武汉“吃货”，报出了不少武汉的美食地——万松园雪松路、台北路、光谷等。有趣的是，为了吃到地道小龙虾，他排了个把小时的队，最后发现从外卖窗口点单更快，以后便找到窍门拎走再吃。武汉的农家菜、土鸡蛋、韭菜

饺子、臭豆腐等都是他的心头好，吃热干面都要抓把香菜。

日企投资考察他当“导游”

“十年前的金银潭从荒地到如今的车水马龙，变化很大。几年前，我和武汉的朋友打一场高尔夫开车要花一个半小时，现在只要40分钟。”水木对武汉这几年的变化深有体会。他掌舵的公司也在武汉生根发芽，销售网络遍及全球，一年的销售收入达到了5.8亿元，是东西湖的纳税大户。除了配套本田系外，还与通用、雷诺有了合作，并且和国有汽车品牌也在接洽，接下来还有可能拿下本地新能源汽车的订单。

因为在汉资历老，水木尚树在武汉的日资企业老板、高管群里是核心人物。“我们经常坐在一起聊一聊各自公司最近的变化，遇到的问题。”他透露。最近，有日本汽车制造公司高管来武汉考察，第一站就到我这里来。“没来过武汉的日本人，对武汉有点偏见，觉得武汉很‘乡下’，来了以后吃惊不已，我也会打消他们的不安，让他们放心过来投资。”他说，“我会亲自当导游，带着他们去逛逛大武汉，还会向他们介绍——武汉是中国内陆中心城市，不仅像东京是个大都会，还有东京没有的大江大湖自然美景。”

他建议，多多加强中日民间交流，让不同城市的人到对方的城市走走看看，才能真正了解、爱上这个城市。

记者孙珺 通讯员龚勤



天气变化，叮嘱老人注意身体 病情突变，诚心提出治疗建议

63页日记写满“帮扶干部”点点滴滴

武汉晚报：

我今年84岁，是一名有6年肺癌癌龄的患者，老伴脑供血不足，在家晕倒3次。今天，我趁着头脑还清醒，手能提笔写字，将武汉铁路局社保处副处长薛韬同志密切联系群众，转变工作作风的事迹写下来。从2014年6月19日至今，薛韬11次到我家走访，用实际行动关心我这名身患重病的退休铁路职工！

3年来，薛韬帮我解决就医遇到的各种问题，只要天气有变，他一定会通过电话和短信嘘寒问暖。2015年，我的肺癌疑似扩散，是他在我最无助的时候帮我拿定主意，鼓励我和病魔做斗争，让我活到今天。

人们都说滴水之恩当涌泉相报，而我两手空空无以为报，只有祈求他好人一生平安，再就是恳请贵报弘扬他作为共产党员深入困难群众的好作风。信中附两本感恩日记，记录我和薛韬从相识到忘年交的点点滴滴。

彭国俊
2017年3月7日

拆开来信，打开彭国俊亲笔写下的63页日记，里面记录着三年来他和薛韬之间的每一条短信文字，每一通电话内容以及每一次家访详情。

帮扶不走形式 关心情真意切

彭国俊和薛韬结缘于工作。2014年6月18日，老人接到通知，武汉铁路局为联系群众，要求干部帮扶困难户，社会保险处薛韬被安排和老人结对子。

“2014年6月19日的首次见面，我们不太熟悉。聊天时间不长，1小时。内容相对客套，我感谢薛韬关心，他让我和老伴放宽心，注意身体。家访中，两个细节令我意外，一是他把手机号码留下，叫我有事常联系，第二是他执意不喝我买的凉茶饮料，只喝了几口清茶。”

随后的两个月，两人并没有联系。彭国俊坦言，这么做是不想影响薛韬工作，说实话，也担心家访只是走形式。

“2014年8月1日，我接到薛韬电话。很意外，他还记得我。薛韬在电话中叮嘱我注意防暑降温。当他得知我因双肺感染住院时，要去医生电话，随后致电医生，请他们对我耐心照顾。”

“2015年2月10日，小年前一天，薛韬和同事小王提着4斤半鲜牛肉，3斤香肠，1只腊鸡来我家拜年。薛韬到家时，老伴洗脚水没倒，薛韬看到要帮忙，老伴不许，最

后小王抢着倒掉。”每次说到此处，彭国俊和老伴就会流下眼泪。

此后每年小年的前一天，薛韬都会上门拜年。

老人病情突变 他提出治疗建议

担心影响薛韬的工作，彭国俊主动断了联系。然而病情突变，却让两人联系更加紧密。

“2015年，我病情出现异常，医生怀疑癌细胞扩散到双肺，建议我化疗，但是老伴的身体也不好，还需要我照顾，化疗我是不会做的，如果服用抗癌药物，一个月药费需要1万元，不能‘走医保’，我和老伴的工资无力承担。”

万般无奈，彭国俊只能给薛韬发求助短信：“我想问问他，怎么样能够治病又不违反医保政策省些钱。”

2015年4月1日早上8点23分，薛韬和老人电话联系，他建议老人到治疗肿瘤经验较多的医院就诊，再观察一下，确定病情后再做治疗计划。

“选择其他医院重新检查，重新观察需要时间，这可能耽误我治疗时机，他会背责任。”彭国俊说，他相信这个决定是对的，因为薛韬的一句话：“货比三家不怕假。”

就这样，在薛韬的建议下，老人经其他医院检查决定继续观察，经过半年，癌细胞并未扩散。这份担当让老人和薛韬成

了忘年交。

“不是我做了多少事，
而是老人心怀感激”

54岁的薛韬头发有些花白，身材魁梧，说话嗓门大，这是他常年在基层宣讲医保政策养成的习惯。

薛韬说自己不是做了多少事，而是老人心怀感激，“看到外面下雪，我给父母发一条短信，让二老注意身体，自然也给了彭国俊发去；到彭国俊家附近办事，正好路过上楼看看；春节前上门拜年肯定提点年货；这些事情哪件不是顺手而为。”薛韬笑着说，他要和老人好好聊聊，让他别再写感谢信。

薛韬说，日记并不全面，差老人对他工作的帮助。2015年4月15日，薛韬为了编写武汉铁路局医疗保险宣传册，曾经向彭国俊请教。医保政策比较复杂，要能让普通职工尤其是老年退休职工看懂会用，必须请老年人提意见，这时，彭国俊抱着病体，给薛韬提出修改意见。

在薛韬心中，彭国俊是一名老共产党员，他心怀感恩，从前在工作中付出辛劳，值得年轻一辈学习，现在身患癌症，更应受后辈关心。

在彭国俊眼里，薛韬是一名合格的共产党员，心中时刻记挂困难群众，敢于承担责任。
记者姚传龙