

# 为创新 为经营 为未来 装企宝“征服”家装行业大咖

本报讯(记者金文兵)12月5日,中国装饰企业经营创新领袖峰会,在武汉万达嘉华酒店举行。本次峰会由武汉建筑装饰协会、湖北省建筑装饰协会、湖北省室内设计行业协会主办,武汉晚报、腾讯·大楚网等媒体协办。来自国内多个城市和湖北省内的500多位行业领袖与会,共同探讨新时代下的企业运营之道。

拥有15年家装行业实战经验、万鲨科技创始人、IBM亚太区技术团队合伙人张雄,现场发布了一款专为装修企业订制的

家装经营云系统——装企宝。这款获国家发明专利的软件,用它的“智商”,以及“一款软件就能帮助老板管理一家公司”的强大功能,迅速“征服”了很多行业大咖的心。

简单地说,装企宝=精准营销+快速签单+落地管理。它能够破解企业经营过程中的“获客难、签单难、管理难”三大痛点——能够利用大数据为企业精准锁定目标客户,精准签单率大幅提升;也能帮助企业上“互联网+”的云平台上,以更为标准化的流程来服务客户、获取客户信任;让客

户全程“监控”自己的家装过程,并有评定星级的“最终评价权”,从而促进员工自我管理、自发做事,更加认真精准施工,减少不必要的纷争,也相应降低了企业的运营管理成本。而且,装企宝为企业预留了个性化的自我升级窗口;每年的服务器年费和维护费一共只需数千元,升级迭代不再另行增费。

一款软件,就能帮助老板管理一家公司——很多行业大咖对此表达了浓厚兴趣。特地从杭州来的杭州厘米装饰的陈书

杰,会后第一时间就全款购买了装企宝。他说,“这款软件很适合我们企业,的确能够解决我们在经营过程中的一些痛点。这个钱,花得值!”

一家一、名星装饰等武汉企业,此前已经试用。他们的反映是,这款软件的理念很先进,使用它后,给了我们一个被软件倒逼的紧迫感。它需要我们经营者和员工进一步学习“互联网+”理念,从上到下都要改变一些原有的工作方式,才能更适应这个软件所代表的装企行业新潮流。



## 玛瑞克踢脚线式电采暖变身“暖宝宝” 子女孝敬父母的“暖心礼物”

意这份“暖心礼物”。赵女士把她的“暖心礼物”发到朋友圈后,她的朋友姚女士、李女士,也高兴地给父母送上了同样的礼物。

给父母送礼,最重要的要素是什么? 古语有云:千金难买心头好。玛瑞克电采暖到底好在哪里呢? 它的特点是:空气加热后,会产生向上的对流作用,如同一道“热幕墙”,使整个房间很快就暖和起来,真正做到温足而头凉,而没有干燥的感觉。并且,它在运行时没什么声音,杜绝有些父母“怕声音”的苦恼。它的热能转换率近98%,超过油汀和浴霸,比空调省电25%。再加上采用双重漏电保护,即使装在浴室里,也非常安全。

据玛瑞克办事处的林国靖粗略统计,

近一个月来,他的客户中40%是子女为父母直接订购的。七年来,已经有一万多个家庭在选择玛瑞克电采暖。很多当年的同行,做了一两年就消失了,而他选择了工匠精神中的执着,七年来积累了大量客户和良好口碑。

玛瑞克踢脚线式智能电采暖,“身材小巧”——它身体纤长,不仔细看,就像一根墙边的踢脚线,无须占用空间,不影响整体美观。

“心脏强劲”——这种电取暖器,以镍钼合金的超高温导热体作为加热管,环保又高效,30秒升温、无风、无光、不干燥、静音运行。就连高铁上也用它为旅客供暖。

“头脑聪明”——小巧的机器,配有先

进的温控器,可以自由设定采暖的时间和温度。

“既有颜值又有内秀”——100平方米全房安装只需两小时即可完成,价格仅是水暖的一半,搬家时还能将其取下带走。

文/金文兵

地址:武昌区武珞路中南路口聚豪华庭15楼1510室(艾格眼科楼上)

温暖热线:027-87888341

网址:www.hbmayrak.com

18942916331(微信同号)

13387590283(微信同号)



### 嘉禾云家装™

# 12月9日 超级家装1号 武展体验馆 盛大开业

全流程体验拎包入住整装 超级家装1号是怎样炼成的?

12月9日-10日到店即送万元礼金

VR720度 全景体验	影院级视听室	三大主材 样板间	主材展示间
一秒报价	30分钟出设计图	儿童游乐区	休闲咖啡吧

—— 全新定义第四代家装体验馆 ——

现场展出1000套超1实景作品

地址:武汉国际会展中心3楼

咨询电话:96777

著名艺术家  
杨丽萍代言



365  
天永不落幕的  
家装展