

岚图连续三个月月销量超万台

工厂里每2.4分钟就下线一辆

武汉晚报讯(记者汪甦)12月1日,在岚图武汉雄楚大道全功能用户中心,市民贺先生试驾一辆全新岚图梦想家后,毫不犹豫地签下了订购合同。“我关注岚图很久了,它的智能化配置太吸引人了,科技感满满。今天终于决定把它开回家。”

最新数据显示,岚图汽车在上个月交付量攀升至10856辆,同比增长55%。这已经是岚图汽车连续三个月销量破万,且这一销量数据已连涨7个月。今年1—11月,岚图汽车累计交付73561辆,同比增长81%。这份“成绩单”不禁让人好奇,岚图汽车究竟为何如此受消费者青睐?

记者在岚图用户中心随机采访了多位购车者与意向购车者发现,他们不约而同地提到了“用户体验好”“购车有补贴”等关键词。

岚图销售经理李博文告诉记者,岚图采用直营模式,从顾客进店的那一刻起,接待、讲解、试乘试驾到售价、权益政策等全部统一标准,并且通过APP下定,让顾客无需来回奔波对比,节省时间的同时也增强了服务体验。

此外,近期的系列消费政策也为岚图的热销添了一把火。武汉经开区车谷集团出台了最高4000元的购车补贴,湖北省置换补贴也从最高7000元加码到16000元且在年底结束,11月还取消了旧车车牌归属地限制。“这些政策实实在在,很多顾客就是冲着补贴来的,感觉现在买岚图很划算。”他补充道。

他还提及,产品本身更是吸引消费者的关键因素。岚图近期几款主力车型进行了迭代升级,与华为的合



岚图汽车产销两旺,工厂开启“双班制”。

作也引发了极大关注。年关将至,很多个人消费者计划全家出行,岚图7座的MPV车型能够很好满足不少家庭需求。“像全新岚图梦想家,不仅空间宽敞、功能齐全、配置高端、舒适度极佳。在公户购车方面,不少公司用户体验后都认为它能很好地满足商务接待与日常运营需求,推动了销量持续攀升创新高。”

另一边,为了跟上这股强劲的销售热潮,岚图汽车工厂已是一片火热,工人双班生产赶订单。

“我们开启双班制以来,交付量

显著提升。”岚图汽车工厂高级总监魏龙告诉记者,“工厂里,每2.4分钟就有一台岚图汽车下线。现在产销两旺、势头正好,大家积极性非常高,我们正进一步加快生产排期,缩短交付周期,全力冲击2024年销售10万辆的目标。”

此前,新能源车品牌阿维塔、智己和极狐的月销均跨上月销万辆台阶,“国家队”新能源品牌在市场上份额越来越高。在罗兰贝格全球高级合伙人、亚洲区汽车业务负责人郑赞看来,自主品牌的新能源化转型已经

从“油改电”的阶段,进入到按照智能电动汽车标准研发新技术、推出新产品的阶段,品牌已经实现升级,并逐渐得到消费者的认可。

上月,中国新能源汽车年度第1000万辆在岚图下线。与此同时,岚图汽车月销量再度破万。“第1000万辆车下线是殊荣,当下销量破万更是实力见证。”岚图汽车CEO卢放表示,站在产业新起点,岚图将持续推进技术、管理等多领域创新,以优质产品与服务回馈用户,深耕新能源赛道。

光谷找上下游企业一起聊算力

“原来合作伙伴就在身边”

武汉晚报讯 “如何把有效算力做到最优?”“投资的算力能否实现商业‘造血’?”“做通用大模型还是垂直大模型?”“本土算力产业生态怎么打造?”

12月2日,东湖高新区的一场算力企业恳谈会上,光迅科技、华工正源、烽火通信、湖北移动、超擎数智等20家企业的负责人讨论不断,共话一个主题:光谷算力企业加快形成合力,抢抓人工智能产业发展机遇。

“到2029年我国算力市场需求将达到5000亿元,还有近2000亿元的增长空间。”烽火通信服务器产线总裁高鹏分享,得益于人工智能、数字经济的快速发展,算力产业具有良好发展态势。

近年来,依托武汉人工智能计算中心、武汉超算中心“算力双子星”和中国移动智算中心(武汉)等多个企业算力平台,武汉构建起“智算+超算”的多元算力矩阵,其中,光谷集群算力未来将突破万P级,相当于近500万台高性能计算机的算力之和。

算力称得上是数字经济的“水电”,“蓄水池”越来越大不是最终目标,让算力“浇灌”千行百业才是方向

所在。一个“用”字,成为恳谈会讨论的核心。

算力好用是关键。超擎数智总经理唐春峰介绍,因为设计不合理、模块及系统不适配等问题,许多算力中心突出存在着算力下降或失效的“掉卡”现象,“有效算力平均只有60%左右,实际算力规模打了折扣”。

问题怎么破?现场,超擎数智介绍,他们正依托AI全栈业务,通过优化GPU集群设计大幅提升有效算力水平;硬件方面,光迅科技和华工正源今年先后发布1.6T硅光高速光模块,有效满足了数据中心超高算力的需求;软件方面,金山云、奥易云、悦多云等云计算平台先后落地,实现算力的“云赋能”。

“我们已经用了你们的产品。”“企业正好有算力需求想找供应商。”……恳谈会的交流之间,光模块企业、通信运营商、云平台企业、游戏企业、动画企业坐到了一起,聊出了合作的可能,让许多企业负责人感受到“原来合作伙伴就在身边”。

一场交流下来,与会企业形成共识:将继续加强上下游交流合作,避免企业发展“单打独斗”与供应链、创新

链的“舍近求远”,“光谷企业要把本地的产品、算力、人工智能大模型先用起来”。

“以算力小切口抢抓人工智能产业机遇,搭建光谷算力产业链交流协

同平台。”东湖高新区相关负责人表示,一系列的对话与对接活动还将继续,加快推进算力产业创新链、产业链、资金链、人才链“四链”融合发展。

从本次恳谈会了解到,预计到2030年,光谷在算力产业领域将培育出1家500亿元龙头企业、3家100亿元领军企业及一批10亿元骨干企业,推动算力产业成为光谷新的千亿级产业集群。

(李昕宇 通讯员朱凌燕)



获批建设国家新一代人工智能公共算力开放创新平台的武汉人工智能计算中心的服务器机房。