

上门喂猫、P图修图……有人卖“小卡”月入5万元 他们下班后“搞副业”开拓“新赛道”

“周末或假期期间，兼职提供上门喂猫服务，每次收费30元—50元。”

“利用休息时间做户外徒步领队，同时提供美食摄影，去年一年赚了两三万。”

“兼职制作演唱会歌词本，粤语（注音版）、中文、英语版都有，方便歌友们在现场合唱，有时一天成交上千单。”

当不少人对副业的印象还停留在做家教、发传单、摆地摊等传统形式时，年轻人群已经选择了更为多样和灵活的副业，上门喂猫、P图修图、头像手绘、相亲指导、帮忙遛狗、回忆录代写……他们巧妙地利用下班后、周末还有短暂的休息时段，投入到各种形式的兼职活动中。不少网友还晒出了可观的副业收入，月入从几百到几千元不等，甚至有人靠副业月入超过5万元。

有调查显示，职场中有53.9%人员正在从事兼职，超过了一半，这一比例在“00后”中达到了54.5%。但很多人都不知道的是，年轻人做副业搞钱，有着与其他人全然不同的打开方式。

在近年来的“搞副业”热潮中，年轻人的创意无处不在，其中不乏有许多趣味满满的副业，例如表白陪练、宠物媒人、盲盒代抽、兼职伴娘、老板意图分析、劝醒恋爱脑、明星小卡鉴定、相亲指导等，他们不仅希望在生活中赚取点外快，同时也在寻找新的职业探索机会。有报告显示，广东是拥有最多副业从业者的省份，素有“搞钱”头脑的广东人，最热衷开展平面设计、软件开发、跑腿代办等副业。

下班卖“小卡” 一个月营收可超5万元

在人们印象中，做副业往往与增加收入联系在一起，各大社交平台上关于“副业”的议论众多，其中“提高收入”“提升自我”“增加人生体验”是提到频率较高的词汇。

全冰冰是某985大学里的计算机博士，平时工作日埋头于写代码做研究，而一到周末，他就会化身为一个在二次元文化为主题的商场内摆摊的摊主，专卖韩国偶像的“小卡”。“小卡”近年在追星族里广泛流行，并逐渐成为了一种饭圈藏品，流通于二手市场。这一副业给全冰冰带来了一大笔收入。“生意最好的时候一个月能卖5万多元，平常也能卖1万元出头。”全冰冰对记者表示，凭借摆摊的营收，他在老家呼和浩特的“小卡”实体店已经开业，将进一步壮大自己的生意。

“95后”小茹在社交平台上分享自己使用AI赚钱的经验。脱下“马甲”，在现实中小茹是一家美容养生公司的员工。她对记者解释称，她的副业是通过AI生成内容，在内容平台发布并获取收益。通过这一方法，小茹曾一周内赚了500元。

在社交平台上，做副业俨然成为了年轻人的热门话题。“会P图就能月入过万”“月入4万的冷门小生意”为标题的帖子成为热门贴。对这届年轻人来说，除了增加收入，还看重这份收入得来的过程是不是足够开心有意思，给自己一些附加的情绪价值。“获得感”，被放到了更重要的位置。

经济学者盘和林表示，年轻人做副业是明智之举。当主业收入不足以支撑购买力时，拓展收入渠道显得尤为重要。“毕竟，财富的积累总是多多益善。随着年龄的增长，年轻人将面临越来越多的开支，此时，副业可以成为年轻人经济上的有效补充。”

副业为生活带来了另一种可能

多位受访者表示，副业带给自己的不只是收入上的增长，而是开启了另一种生活方式。

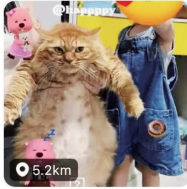
与网络中出现的新奇副业不同，白鑫睿的副业与主业“强相关”。他是一名新能源车企的广告设计师，喜爱创意设计的他，下班后也会接设计相关的“私活”。在做副业的过程中，他体会到了不



【12.9和12.11没空其他都有】接上门喂猫服务：天河区车陂南、车陂周

¥25+ 累计降价17% 13人买过

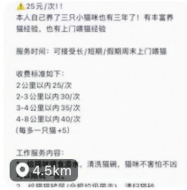
天河区 卖家信用极好



包邮 #上门喂猫遛狗 春节！广州天河珠村东圃棠东车陂三溪上门喂养

¥25 175人想要

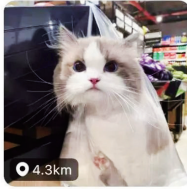
天河区 百分百好评 卖家信用优秀



包邮 广州上门喂猫！（春节可提前预定）本人住四号线黄村/6号线黄陂

¥20+ 累计降价20% 3人想要

天河区 卖家信用极好



广州车陂东圃寄养猫咪五一节假日猫咪寄养上门喂猫上门喂养广州大

年轻人在平台售卖“上门喂猫”服务。

一样的成就感。

“主业更多可能会受制于人，很多想法意见无法相对自由地提出，副业则更像为自己打工的感觉。”白鑫睿表示，尽管有时很累，主业加班很晚了回家还得继续做副业，但是心里还是感到开心。如今，白鑫睿已经经营起了自己的设计品牌，并有了稳定的客户。

在企业工作的庄鹏翔长期为杂志与自媒体账号供稿，他热衷于撰写国际时事方面的文章。这份副业也绝非轻松，为了与海外的专家取得联系，他有时需要一次性发出50多封国际邮件才能获得一次回复。庄鹏翔认为，这份副业的价值不仅在于那几千元的稿费，更重要的是对他的能力提升和职业生涯的另一种可能。

“人生有很多种可能，不要太局限自己。副业相当于开拓了另一条赛道。当然不必急于一时想着副业一定能带来多少收入，更多的考虑是自己能做什么，感兴趣什么，以及能创造什么价值。”白鑫睿说道。

专家建议：副业可遵循自身兴趣爱好

随着副业成为年轻人的热门话题，网络上涌现了众多培训课程。这些课程以“靠副业实现经济独立”和“30天快速入门变现”等字眼进行宣传，极具吸引力，使得不少年轻人付费学习。然而，这些高价课程却见效甚微，一些准备尝试副业的年轻人，还没开始赚钱便已实现亏损。有的学员还遭到不法分子诈骗。

做副业并非所有人都能成功。有调查显示，15.4%的年轻人没有通过副业赚到钱，近七成年轻人副业月收入不到3000元，靠副业月入10000以上的只有12.6%。在一阵“小打小闹”没有看到立竿见影的收入增长后，有人便放弃了继续做副业的念头。

有受访者表示，许多时候人们夸大了“副业”的“副”字。无论是主业还是副业，都需要一步一个脚印才能达到成功。因此，在主业都需要消耗大量精力的时刻，选择什么副业显得至关重要，而兴趣始终是维持激情的良药。

盘和林建议，如果能够选择，那么年轻人的副业尽量遵循自身兴趣爱好，将自己的热爱与工作进行结合。“如果没有干副业的时间和特长，那还是一心一意干主业比较好。” 据《广州日报》

一些机构和平台通过在知名网络平台投放引流广告或内容，鼓吹求职者应“边搞副业边找工作”，并诱导他们参加所谓“免费试听，易学习、上手快、好赚钱”“零基础学月入过万”的技能培训。

记者调查发现，此类“副业培训”名目繁多，有不少名不副实，真实目的是以“广告引流—学员进群—忽悠变现—高价售课”牟利。学员高价购买的课程内容质量低劣，多数没有实用价值，既浪费钱又浪费时间。其中部分学员还遭不法分子诈骗。

记者发现，互联网平台上的“副业培训”名目繁多。

其一，视频剪辑类。记者通过扫码报名一家视频剪辑培训课后，进入了一个约150人的微信群。该群内有课程管理人员发入的鼓吹多种“变现玩法”的内容。直播课程由一位自称有2000万粉丝的影视博主讲授，除简单介绍了部分视频平台的推荐规则外，其大部分时间都在“展示”自己通过平台卖货和变现的业绩，宣称“最近的日收入最低一万九”。

课程快结束时，该“讲师”表示可为15位学员进行“一对一”授课，不仅能“手把手”教会各类变现技巧、免费赠送粉丝、对接带货货源，还许诺如果学员全职从业，从第二个月起每月收入将不低于1万元，但需要付课程费2990元。有部分学员付了款。

其二，短视频平台内容搬运类。在多个社交平台账号上都有此类广告，宣称“不用会英语，不用懂拍摄剪辑，只要掌握‘搬运’规则”将国内短视频平台发布的视频“搬运”到海外版就可以坐等“流量变现”赚大钱。

其三，“学‘心理倾听师’既能领职业资格证书还获派单兼职赚钱。”为说服记者掏钱买课，某培训机构工作人员多次强调培训后会发给证书，机构还会“派单”给学员兼职赚钱。但当记者询问能发“什么证书”、兼职“派单”频率和方式时，该工作人员均语焉不详。其他还有诸如“配音变现”“数据分析师”等培训也存在名不副实的问题。

有不少求职者参加此类培训班，记者参加的多场线上直播课参加成员超过千人，其中不少人急于求职或当前求职不大顺利。

北京航空航天大学法学院副教授、北京科技创新中心研究基地副主任赵精武表示，治理“副业培训陷阱”的关键和难点在于如何斩断不法机构或平台利用知名网络平台进行引流的链条，厘清引流平台的法律责任，压实平台责任承担机制。

一些受害学员告诉记者，引流网络平台事后往往以无法对培训内容负责为由“甩锅”责任。

赵精武认为，在实践中，平台经营者不能放弃对此类培训广告中夸大和虚假成分的审核义务。另外，根据互联网广告的相关规定，平台经营者作为互联网信息服务提供者有义务对利用其信息服务展示、发布的广告内容进行监测、巡查，对于明显存在诈骗风险的“副业培训陷阱”广告，平台经营者也应当就用户的部分损失承担赔偿责任。

BOSS直聘安全专家提醒，“副业培训陷阱”往往利用求职者急于求职的心理，一些当前求职不太顺利的求职者容易上当受骗。建议求职者注意几点：第一，要拒绝“高薪兼职”诱惑，重点关注薪资是否明显高于平均水平，牢记天上不会掉馅饼；第二，提升技能辅助求职的想法没有错，但要仔细甄别培训机构资质资格，对“培训技能不积极，忽悠兼职特积极”的机构要特别小心；第三，求职心态要调整好，遇到一时不如意也不要气馁或过度焦虑，放平心态、调整策略或寻求专业人士支持。

警方表示，会发挥好各级反诈联席工作机制的作用，如果群众从某平台被引入第三方聊天工具实施诈骗的警情增加，将及时联合市场、网信等相关部门约谈平台，督促把好“入口关”。

据新华社

当心『副业培训陷阱』