

中秋国庆去哪儿玩？

到蔡甸去打一场“秋收大作战”

随着中秋、国庆双节临近，武汉城建开元森泊度假乐园(以下简称乐园)将于9月19日开启“秋收大作战”主题活动。作为“知音故里 惠遇有礼”2026年蔡甸金秋旅游消费季系列活动之一，这场“秋收大作战”持续至10月7日，将以丰富的互动游戏、主题演艺与节庆体验，为市民及游客打造秋季休闲度假好去处。

本次活动设置五大核心游玩区域，推出十大主题体验项目。游客参与园区各类互动即可获得秋收金币，金币可兑换套圈道具，参与套圈游戏赢取果蔬礼品。白天，金灿灿秋收迎宾舞、果蔬主题大巡游轮番上演，NPC与游客近距离互动，营造浓郁的秋日丰收氛围。扭扭车抢收、横行螃蟹赛、秋收甩锅大赛等趣味竞技项目可供家庭组队参与，在协作比拼中收获欢乐；大小游客还可参与草帽彩绘、果壳风铃DIY等手工体验，亲手制作秋日纪念物件。

夜幕降临，秋收篝火狂欢夜精彩

上演，佻族特色舞蹈将点燃夜间氛围。中秋时段，乐园推出月饼手工DIY、玉兔主题亲子魔术、月光奇遇中秋晚会，传递传统佳节的团圆意蕴。国庆期间，丰收主题魔术秀、集体切蛋糕送祝福、盛世华诞篝火晚会接续登场。

游玩之余，度假区还准备了秋收限定主题自助餐，螃蟹、南瓜汤、桂花点心等时令美食可供品尝。树屋、船屋等特色度假客房，可供游客留宿休憩，沉浸式感受湖畔度假风光。

据了解，在“知音故里 惠遇有礼”2026年蔡甸金秋旅游消费季期间，蔡甸文旅还将推出更多覆盖“游、品、住、购”全链条消费场景的优质优惠产品，让更多市民游客轻松畅游蔡甸。

周佳玲 官文文

▷ 在乐园可推窗见湖。



她帮他们卖山货，他们帮她建口碑

9月9日，在新洲区徐古街道将军山顶的“千里上岗度假酒店”，记者抵达前约10分钟，老板程瑜婕刚从山下村里采购回来，带回村民们散养的老公鸡、4箱无抗鸡蛋和水库鱼。

“这些食材都要我自己开车去拿。”程瑜婕说，食材来自周边不同村民，有的村民年纪较大，不方便开车、骑车，加上山路较远，把食材送到山顶并不容易，于是她就自己开车去取。

除了采购村民种的菜、养的鸡鸭鱼，程瑜婕还把村民们的山货摆上了酒店显眼处代售，自己不赚一分钱差价。

老板在酒店设专柜代售村民山货

记者在酒店采访的当天中午，一桌10名客人吃完饭，看到酒店农产品展示柜摆放的村民自制的酱和腐乳，一口气买了18瓶。

“这些酱和腐乳都是周边村民自制的，酒店帮着代售，我不赚差价。”程瑜婕介绍说，比如村民制作的腐乳，由村民自己定价，每瓶25元，一提两瓶卖50元。产品放在酒店冷藏、销售，



老板程瑜婕正在整理酒店里的农产品展示柜。

记者马科扬 摄

售出后50元全部转给村民，酒店不抽成。

程瑜婕说，村民自榨油也会放在店里展示，有顾客需要时，酒店就把村民的微信推给顾客，由双方直接商谈价格、完成交易，酒店不赚取差价。

为了更好帮村民卖这些山货，程瑜婕在酒店专门设置了一个农产品展示柜，帮村民代售。

村民救了她，她收购村民自榨油

展示柜里有一部分山茶油来自附近村民胡素华家。程瑜婕说，当地自榨山茶油一瓶有时卖40元或45元，她按50元收胡素华的油。客人问起时，她会说明山茶油来自村民自家，再帮助双方取得联系。

程瑜婕和胡素华的交情始于

一次意外。

程瑜婕从武昌搬到将军山开酒店，酒店施工做卫生时，她不慎摔进下方的瓦片堆，手臂被划开一道约10厘米长的口子。当时现场只有程瑜婕一个人，当时的她头晕、冒虚汗。胡素华听见动静后赶来，将她扶起，又找来干净毛巾帮她止血，帮她联系上了当地村书记，使得程瑜婕得到及时治疗。

此后，胡素华隔一段时间便会上山看看程瑜婕，自家榨出的山茶油也会送到酒店。

她给村民介绍活儿，村民帮衬她生意

村民帮她搭过手，程瑜婕也把力所能及的活介绍给村民。

酒店旁有一家咖啡店筹备装修时，程瑜婕联系当地师傅参与木工、水电、门窗等施工。胡师傅接下部分装修活，又叫来父亲、妹夫和几名亲友一起施工。

胡师傅在给孩子办宴时，主动提出把七八桌酒席摆在酒店，他对程瑜婕说：“我在这办酒席，将来你就可以接酒席，别人也知道你这里可以办酒席。”

记者马科扬